



Asociación Empresarial **Polígonos Riba-roja A-3**

CRECIENDO JUNTOS

Con esta tercera revista cuatrimestral cerramos un primer ciclo cumpliendo nuestras promesas, creciendo como asociación tanto en número de integrantes como en ingresos, y seguimos adelante, porque este era solo el primer paso de una gran entidad.



REVISTA N°3
3^{er} Cuatrimestre 2019

EJEMPLAR GRATUITO

www.riba3.es

05



REUNIÓN CON EL
ALCALDE

16



ENTREVISTA A
AMAYA FERNÁNDEZ

**PRESIDENTE**

Andrés Morata
(Nederval)

VICEPRESIDENTA

Amaya Fernández
(Irisem)

SECRETARIO

Baldemar Asensio
(TPF Consultora Inmobiliaria)

TESORERO

Borja García
(Marketing Valley)

VOCAL

Carmen Machiran
(CyTEM)

VOCAL

Martin Swan
(Chic-kles Gum S.L.U.)

VOCAL

Israel Vázquez
(Arkos Light)

VOCAL

Álvaro Huerta
(El Corte Inglés)

VOCAL

David Villafranca Gayo
(Isaval)

VOCAL

Rebeca Asensio Lagunas
(Montajes Asela)

GERENTE

Romina Moya López

Coordinación Revistas: Romina Moya | www.sparae.com
Diseño y Maquetación: www.lucecreativo.com
Impresión: Gràfiques MACHI

**SUMARIO**

04 / RIBANOTICIAS

14 / MAPA EMPRESAS
ASOCIADAS

21 / AGENDA

08 / ESPECIAL EVENTO

16 / ENTREVISTA A
NUESTROS GERENTES

25 / GESTIÓN DE
INCIDENCIAS

**TELÉFONOS DE EMERGENCIA**

Bomberos 085
Emergencias 112
Emergencias Sanitarias 900 16 11 61
Hospital La Fe 96 386 27 00
Guardia Civil 96 277 00 56
Mutua Ibermutuamur (8-20h) 961643121
Mutua Umivale (8-20h) 961 66 78 86
Policía Local 96 277 01 51
Policía Nacional 091

**TELÉFONOS DE INTERÉS**

ADL 96 277 92 96
Ayuntamiento 96 277 00 62
Centro Salud 96 271 87 00
Centro Salud Urgencias 96 271 87 01
Gerencia Rib A3 633 761 977
Administración Rib A3 678 497 670
Juzgado de Paz 96 11 51 50

UN AÑO DE GRANDES AVANCES PARA RIBA3

Este mes de octubre se cumple un año desde que la asociación decidiera profesionalizar la Gerencia y dar un empujón a la gestión de una agrupación empresarial que no ha parado de crecer. En octubre de 2018, RibA3 contaba con 40 socios tras 2 años de vida y estaba gestionada de manera parcial, casi altruistamente, por Rafa Ibáñez a quien no podemos ni queremos dejar de agradecer su enorme disposición, compromiso y buen hacer en el nacimiento de RibA3.

Tras esos primeros años en los que la asociación tomó forma y comenzó a dar sus primeros pasos, la Junta consideró necesario ofrecer algo más y convertirse en una entidad que no sólo reivindicara las necesidades del sector empresarial de Riba-roja, sino que también ofreciera servicios y consiguiera recursos para sus asociados.

En octubre de 2018 fue aprobada la entrada del nuevo equipo de gestión de áreas industriales. Se cumple un año desde entonces y los resultados

son visibles: los socios pasan ya el centenar; se ha creado y puesto en marcha un plan de comunicación que incluye, además de esta revista cuatrimestral, un servicio de información diario con las últimas noticias económicas, del sector logístico y de nuestro ámbito local y comarcal, emailing a los asociados con información relevante y una sección de noticias en la página web constantemente actualizada.

Además, disponemos de un plan de proveedores que facilita a las empresas la búsqueda de los mejores suministradores para su negocio; se han celebrado eventos con las autoridades generando un saludable y productivo entorno para el diálogo con las instituciones y se han potenciado las relaciones entre todas las empresas instaladas en los parques industriales de Riba-roja, se han firmado convenios con Cámara de Comercio para que los socios de RibA3 puedan acceder a sus servicios



en condiciones ventajosas y se han organizado actividades y charlas a cargo de profesionales de diferentes sectores con contenido siempre de valor para nuestros asociados.

Un último dato: los ingresos de RibA3 han pasado en un año de unos 9.000 euros a cerca de 60.000 euros, multiplicando así la capacidad de la asociación para ofrecer más y mejores servicios a sus asociados y para continuar con más determinación si cabe en el camino para la consecución de nuestro principal objetivo: tener las áreas industriales que nuestras empresas merecen.

**Asociación Empresarial
Polígonos Riba-roja A-3**

La Junta Directiva
Asociación Empresarial
Polígonos Riba-roja A-3

equipo humano

Soluciones innovadoras en gestión de personas

Valencia
Madrid
Castellón
A Coruña
Zaragoza

www.equipo humano.com
info@equipo humano.com
96 346 85 80

Conoce nuestros servicios a través
del ciclo de vida del empleado/a:



Espacios pensados
para disparar tu imaginación.

www.mobiliariosdeoficina.com

oficines
UN PASO MÁS.

LOS 21 PARTICIPANTES DEL PROGRAMA DE CONSOLIDACIÓN EMPRESARIAL IMPULSADO POR RIBA3 SE "GRADÚAN" CON ÉXITO



Siete semanas de clases, de trabajo, de consultorías individualizadas y de poner en marcha buena parte de lo tratado durante el curso. Así se puede resumir la experiencia de los 21 directivos de otras tantas empresas de la zona de influencia de RibA3 que forman ya la primera promoción del **Programa de Consolidación Empresarial** desarrollado por **Cámara Valencia con la financiación de la Conselleria de Economía y Sectores Productivos**.

El objetivo de esta iniciativa, dirigida a **directivos y autónomos** era realizar un análisis en profundidad de la situación de la empresa en aspectos claves como organización de recursos humanos, finanzas, marketing o fiscalidad. Además, se ha incluido un módulo sobre las características de una empresa responsable y sostenible.

Dirigido por **Pascual Hernández**, el programa ha constado de 14 sesiones grupales, de tres horas cada una, repartidas en 7 semanas. Cada una de las semanas se ha destinado a tratar una materia concreta de la gestión empresarial con una persona especialista. Por último, el programa dedica la semana final a la elaboración de una lista de objetivos a conseguir por la empresa en el medio plazo y al diseño de una estrategia eficaz para alcanzarlos.

Algunos participantes, como Pablo Sánchez, de Hello English, han destacado la utilidad del curso para divisar hacia dónde quiere llevar su negocio. Carmen Machirán, de CyTEM, se refiere, por ejemplo, a cómo el curso no solo le ha enseñado cosas nuevas sino también a mirar desde otra perspectiva cuestiones que creía tener ya asentadas y Pepa Fandos, de Desguace Malvarrosa, ha destacado que el curso no sólo le ha servido a nivel profesional sino, también, a nivel personal. Además, todos coinciden en destacar el gran nivel del profesorado y el compañerismo que se ha respirado en el aula.

En esta primera edición, los participantes han sido **empresas de diferentes sectores, tamaño y antigüedad** y es que el PCE está indicado para todo tipo de pymes y autónomos que desarrollen una idea de negocio pues la formación incluye desde el principio consultorías individualizadas

para poder llevar las cuestiones teóricas a las situaciones concretas de cada empresa.

Aunque las situaciones han sido muy diversas, el director del Programa reconoce que una de las características que comparten las **pymes valencianas** es tener un poco más abandonada la cuestión de la organización interna debido, sobre todo, a un crecimiento rápido y a la tendencia del emprendedor a hacer de todo un cuando ya ha conseguido crear un negocio con unas cifras altas de facturación.

"Es un mal muy común en la pyme valenciana y es una de las cuestiones que tratamos en el módulo de organización: cómo delegar de manera eficaz", explica Pascual Hernández, quien se ha mostrado convencido de que habrá más ediciones del programa por el éxito obtenido en esta primera edición y por el "feedback recibido por parte de los participantes".

Las empresas que han realizado el Programa han sido las siguientes: Nederval, Clínica Physis, Desguace Malvarrosa, Estación de Servicio Quart A3, Formación, información, desarrollo y comunicaciones, Gervasio Belda, Hermaer, CyTEM, Loga Levante, Gestión Áreas Industriales by Romina Moya, MM Rentals, Muelles Castellano, Nas Vision Works (Hello Enligh), Nucleonova, Sertrans Levante, Technical Logistics Transport, Top Quantum, Valencia Container Depot Logística, Vallizar, Sahida Puchades y Wassy Himailaya, SL



RIBA3 CIERRA EL CURSO CON UNA REUNIÓN CON EL ALCALDE PARA EVALUAR LA INVERSIÓN EN LOS POLÍGONOS Y PLANTEAR LOS PRÓXIMOS PROYECTOS

Trabajar con el Ayuntamiento de Riba-roja para la mejora de las áreas industriales es uno de los objetivos de la Asociación Empresarial Polígonos Riba-roja A3 (RibA3) desde que se creó pero también exigir a las administraciones el cumplimiento de sus deberes respecto a los polígonos y las empresas, haciendo un seguimiento exhaustivo de sus compromisos.

Por ello, se ha celebrado recientemente una reunión entre RibA3, representada por su presidente, Andrés Morata, la gerente de la entidad, Romina Moya, y el secretario, Baldemar Asensio con el alcalde de Riba-roja, Robert Raga, quien acudió junto al concejal de Áreas Industriales, José Ángel Hernández.



Para cerrar un curso muy intenso para la asociación y las áreas industriales en el que se ha trabajado estrechamente con los técnicos municipales, RibA3 ha querido tener una reunión más formal con los cargos políticos, reelegidos recientemente por mayoría absoluta en las pasadas Elecciones, para evaluar de manera conjunta el estado de las zonas empresariales de Riba-roja de cara a adquirir la categoría de consolidadas o de avanzadas, según la nueva Ley de Áreas Industriales. El objetivo prioritario es que las 7



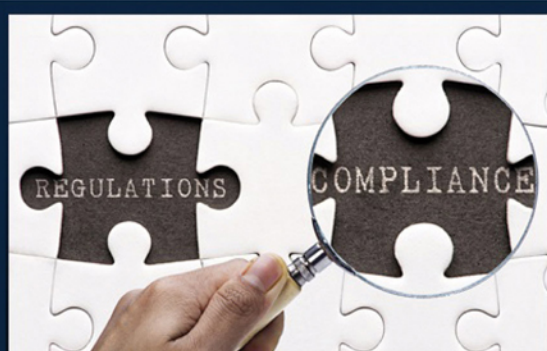
áreas industriales, con asociados de RibA3 en todas ellas, puedan ser cuanto antes áreas consolidadas, lo que implica cumplir una serie de requisitos como banda ancha, sistemas contra incendios o un plan de movilidad sostenible.

Precisamente, proyectos como el plan de movilidad o el plan de emergencias está previsto que se acometan a partir de septiembre y ambas partes se han emplazado a mantener una reunión entonces para elaborar una hoja de ruta que marque las prioridades de cara a la consecución de todos los objetivos.

El encuentro también ha servido para evaluar los compromisos cumplidos del documento que se suscribió con el Gobierno municipal en 2017 y que incluía proyectos a desarrollar durante 2018 y parte de 2019 como la adjudicación del mantenimiento y limpieza de los polígonos, la inversión en el alumbrado público, asfaltado de vías, acondicionamiento de zonas verdes, la instalación de indicativos de ubicación de las empresas o la adecuación de espacios como estacionamiento para camiones y turismos.

Entre ese listado de medidas tan sólo no se ha llevado a cabo la bajada del IBI para las empresas, un compromiso adquirido por el alcalde que, según ha confirmado en esta reunión, se volverá a valorar después del verano para intentar aplicarlo en el presupuesto municipal de 2020.

Los representantes de RibA3 han valorado la predisposición del Ayuntamiento a trabajar mano a mano con las empresas para conseguir cuanto antes que los siete polígonos de Riba-roja cumplan con los estándares de calidad para ser consideradas áreas consolidadas y, en un futuro no muy lejano, adquirir la categoría de áreas industriales avanzadas.



Para tu seguridad y la de tu empresa:
Planes de COMPLIANCE con **KDOS**

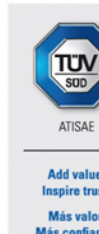


www.kdosconsulting.com
96 115 39 69

Protección de vidas y bienes

TÜV SÜD es su socio ideal para realizar inspecciones de: Instalaciones Eléctricas de Alta y Baja Tensión, Ascensores, Estanterías, Equipos a presión, Instalaciones Frigoríficas, Máquinas, Instalaciones Contra Incendios y Transporte (ATP, ADR, contenedores y registradores de temperatura).

963 627 262 / valencia@tuv-sud.es / www.tuv-sud.es



ATISAE
Add value.
Inspire trust.
Más valor.
Más confianza.





RIBA3 CONSIGUE LA REORDENACIÓN DE LOS VIALES EN EL OLIVERAL QUE RECLAMABAN LAS EMPRESAS

Las empresas del polígono del Oliveral venían reclamando una reordenación del tráfico que permitiera incrementar las zonas de aparcamiento y mejorar la seguridad vial. La reclamación, gestionada a través de RibA3, ha obtenido una respuesta firme del Ayuntamiento que mostró siempre su predisposición a solucionar el problema de la seguridad vial en la zona y ha aceptado la reordenación del tráfico que proponían los asociados.

Atendiendo a esta petición, se realizaron varias visitas a las calles afectadas por parte del técnico responsable de áreas industriales, Salvador Tomás, y la Policía Local, implicada también en mejorar la seguridad vial de los usuarios del polígono, desarrolló los informes necesarios para llevar a cabo la reordenación del tráfico.

Con todo ello, hace unos meses, el Consistorio elaboró una propuesta y se la planteó a la asociación que la trasladó a los empresarios para recabar su opinión sobre los cambios planteados en la dirección de circulación de varias calles del área industrial.

Tras escuchar la opinión de empresas a través de la asociación RibA3, finalmente se mantiene el doble sentido en la calle S y se cambiará el único sentido de circulación de las calles R, Q y P. Así, la circulación alrededor de la manzana enmarcada por estas calles será en el sentido de las agujas del reloj (hacia la derecha) y no al contrario como estaba previsto en un primer momento. Se espera que el cambio se haga efectivo en la semana del 15 de julio.

Se había solicitado también que la calle P fuera de doble sentido por parte de alguna de las empresas ubicadas en esta vía pero, en su informe, la Policía Local no lo considera

viable, en primer lugar, porque se realizan muchos aparcamientos a ambos lados de la vía y eso, en una calzada de nueve metros de ancho, impide la circulación segura de dos vehículos en sentido contrario.

Por otra parte, tampoco es factible restringir las plazas de aparcamiento en la citada calle puesto que la reordenación del tráfico persigue, entre otros objetivos, "una mayor fluidez del tráfico rodado de vehículos por los viales industriales, a través de la ordenación de más vías con un único sentido en la circulación, maximizando la seguridad vial para todos los usuarios de la vía, disponiendo de esta forma de un mayor espacio para la circulación y logrando que los vehículos no tengan que circular al límite espacial de otros vehículos y zonas peatonales".

Con los cambios en la circulación de estas calles se consigue también crear el mayor número de plazas de estacionamiento en las vías, dentro de los límites urbanísticos del polígono y reducir los giros a la izquierda invadiendo el sentido opuesto de circulación, en el acceso y salida de las empresas, factor causante de múltiples accidentes.

Además, permitirá una conducción más sostenible y efectiva, al reducir las interrupciones y paradas en el tráfico de todo tipo de vehículos facilitando la evacuación, la circulación y acceso de servicios de emergencias del polígono industrial en los casos necesarios.

Hace unos meses ya se reordenó el tráfico de la calle N, también gracias a las empresas y a la gestión de RibA3, convirtiendo la calle en una vía de sentido único. Ahora, con esta nueva modificación, quedan resueltos todos los problemas de esta zona industrial.

www.riba3.es



AMIDE INFORMA DE LA EXISTENCIA DE CUATRO EMPRESAS SUMINISTRADORAS DE FIBRA ÓPTICA DE LAS ÁREAS INDUSTRIALES

La Agencia Municipal de Inversiones y Dinamización Empresarial, AMIDE, perteneciente a la Concejalía de Polígonos Industriales del Ayuntamiento de Riba-roja del Túria, ha informado de la existencia de hasta cuatro empresas que ofrecen el servicio de suministro de fibra óptica en las áreas industriales de la localidad.

La mejora de la conexión es una de las reivindicaciones más repetidas por las empresas y también desde RibA3 es uno de nuestros caballos de batalla. Una conexión a internet estable y fiable a través de la fibra óptica es básica para incrementar la eficacia de nuestras empresas y, por tanto, hacerlas más competitivas.

Algunos trámites administrativos habían retrasado la conexión de las empresas a la fibra óptica a pesar de que ya se habían realizado los trabajos de instalación de los equipos necesarios en la mayoría de las áreas industriales de la localidad.

Así, en estos momentos existen cuatro empresas suministradoras con las que las industrias de Riba-roja pueden contar: ADAMO, comercializado a través de NEXGENET INSTALACIONES, en el polígono San Antonio de Poyo; el asociado de RibA3 DUE TELECOM, ubicado en el polígono del Oliveral; MOVISTAR, comercializado a través de COMPLUTEL, y SVINT, en el Sector 12. Se pueden consultar los datos de contacto de cada una en la página de AMIDE.

www.riba3.es

mobiliza academy

CREATIVE

PROTECCIÓN DE DATOS RGPD
GESTIÓN DE PROYECTOS
TRANSFORMACIÓN DIGITAL
CONSULTORÍA Y FORMACIÓN

mobilizaacademy.com / Parc Científic Universitat de València

MUSTIGUILLO

Bodega Mustiguillo - Pago El Terrazo
Ctra. Nacional 330 km. 18.5 - 46100 Utiel Valencia
T. +34 942 168 240 - F. +34 942 168 259
www.bodegamustiguillo.com / info@bodegamustiguillo.com

Bodega Mustiguillo cuenta con su propia Denominación de Origen, El Terrazo, siendo el primer Vino de Pago del Mediterráneo. Antonio Sarrion, director y enólogo de la bodega, colabora activamente en todos los vinos de honor que se dan en el evento de RibA3. Siempre están atendidos y servidos por personal de la propia bodega.

Mustiguillo les ofrece unas tarifas especiales para empresa y pone a su disposición sus instalaciones para vistas, reuniones y eventos corporativos. Para más información puede contactar con Francisco Masia en el teléfono 669818315 o en enoturismo@bodegamustiguillo.com

SECURITAS

LÍDER EN SOLUCIONES DE SEGURIDAD PARA EMPRESAS

Más información: 963 400 500 - C/ Botiguers, 5 - 3º Edif. Manuel Borso. P.E. Tàctica - 46980 Paterna
manuel.fernandez@securitas.es - www.securitas.es

Protege tu vida y la de tu familia.
Cada segundo cuenta.



CE FDA DECHOKER TAMBIÉN EVITA MUERTES EN LAS EMPRESAS

antonio.alcala@plantra.es
607 369 939

PLANTRA

PLAN NACIONAL ANTI ASFIXIA POR ATRAGANTAMIENTO

DKV Salud & Pymes

Consulta condiciones en
dkv.es/promociones

¡Y más descuentos hasta 2022!

Cuidate mucho

Paga un

10% menos

en 2019

DKV Salud

Agencia DKV Seguros
Susana Lujan Beltran
670 426 825 | susanalube@hotmail.com
Avda. Algemesi 12, 46440 Almusafes





RIBA3 PRESENTA SU PLAN DE COMUNICACIÓN BAJO LA PREMISA 'HAZLO BIEN, HAZLO SABER' PARA MULTIPLICAR SU FUERZA EN DEFENSA DE LAS EMPRESAS

La Asociación Empresarial Polígonos Riba-roja A-3 (RibA3) ha celebrado un encuentro para presentar las nuevas herramientas de comunicación con las que cuenta la asociación para multiplicar el impacto de su importante labor en defensa de los intereses del sector empresarial del municipio.

Así, y con el lema Hazlo bien, hazlo saber por bandera, RibA3 ha editado una nueva revista cuatrimestral en papel que se suma a la completa página web donde las empresas pueden encontrar, además de la carta de servicios y las ofertas especiales para los asociados de los proveedores, un apartado de comunicación actualizado constante con las últimas noticias generadas por la asociación y que afectan al sector empresarial de la localidad.



El evento ha contado con la presencia de la directora general de Industria y Energía, Empar Martínez Bonafé, quien ha alabado el papel fundamental y estratégico de las áreas industriales de Riba-roja para la economía no sólo de la Comunitat sino de toda España. En ese sentido, ha mostrado su interés por seguir colaborando, desde la administración, con los agentes económicos para poder encauzar una estrategia común y exitosa entre esos agentes, se ha referido a las asociaciones empresariales como RibA3, a la que ha animado a seguir por el camino de la puesta en común y la comunicación de sus reivindicaciones.

También el alcalde de la localidad, Robert Raga Gadea, ha querido felicitar a la asociación por la nueva revista y se ha comprometido a informarse de todo aquello que al sector empresarial preocupa o reivindique a través de sus nuevos canales de comunicación. Raga se ha referido al buen equipo formado por el presidente de RibA3, Andrés Morata, su Junta Directiva, y la nueva gerente, Romina Moya, y ha reconocido que una de sus aspiraciones como alcalde era poder contar con un interlocutor válido en el sector empresarial del municipio, una voz común del empresariado que no existía hasta la llegada de RibA3.



El primer edil, quien ha insistido en la importancia de la localidad para la economía autonómica y nacional, se ha disculpado ante el sector empresarial en nombre de todas las corporaciones municipales de los últimos años "por no haber hecho todo lo posible para dotar a las áreas industriales de las mejores condiciones para fomentar su desarrollo" y ha asumido el compromiso, también en nombre de todos los grupos políticos, "a hacerlo mejor" al tiempo que ha reivindicado mayor financiación para el municipio de todas las administraciones, incluida la Generalitat.

Ha cerrado el acto la vicepresidenta de la asociación, Amaya Fernández, quien ha animado a todos los empresarios a seguir colaborando y confiando en RibA3 para mejorar y, como reza el nombre del evento, seguir 'Creciendo juntos'.



JUEGOS, PREMIOS Y SORTEOS

El evento, que ha contado con la asistencia de más de un centenar de personas, se ha celebrado el jueves 11 de abril en la Masía de San Antonio del Poyo, en Riba-roja.

La jornada ha contado con diferentes juegos para facilitar la conversación entre los asistentes y fomentar las relaciones entre ellos. Juegos que han concluido con premios para el equipo ganador, de Viñedos Mustiguillo, y con el sorteo de diferentes regalos facilitados por los patrocinadores CBRE, Vedat Mediterráneo, Salvatore Plata.

También colaboraron patrocinando el evento las empresas Casa inHAUS, Interactiva Ibergest, Comunicar, Securitas, IMAN Temporing Ett y Delikia



www.riba3.es

Unidades limitadas

7.000€ DE DESCUENTO

203,93€/mes*

CONTACTO:

TEL: 96 154 05 28
96 090 00 67

Ford Mondeo Sedan
Titanium Hiv 2.0 - Híbrido
103 Kw (187CV)
Automático
Color negro
Muy equipado
KM 0 - Nuevo a estrenar

HASTA 7 AÑOS
DE GARANTÍA



Vedat Mediterráneo

Pista de Silla, Km.5.
Catarroja, 46470
96 126 71 11
C/ Valencia nº 94
Torrent, 46900
96 157 26 11

Av. Vall de Uxó 19
12004 Castellón
964 21 55 11

Pol. Almussafes 46440
(Junto a Factoría Ford)
96 176 72 55
Ctra. Valencia-Barcelona km. 25,7
Sagunto (Valencia)
96 265 57 47

Cami Traversa, 22
Vila-real (Castelló) 12540
964 53 81 51

vedatmediterraneo.com



interactiva
FACILITY SERVICES

Mantenimiento instalaciones
Servicios auxiliares
Limpieza integral

Edificio Urbasol. Parque Tecnológico de Valencia
C/ Thomas Alva Edison, 7-L8 | 46980 Paterna (Valencia)

961 537 018 • 616 967 753 • valencia@ibergest.net • interactivaibergest.net

DELEGACIONES

ÁREAS DE ACTUACIÓN
Cataluña | Baleares | Castilla La Mancha
Comunidad Valenciana | Madrid | Murcia



*Entrada: 7.550€. 36 cuotas. Cuota final: 14.136€.

Fotos colaboradoras.



Fotos ambiente.



Gracias a todos los patrocinadores y colaboradores que han hecho posible este evento.

CBRE



MUSTIQUILLO
VINOS & BOSQUE

Vedat Mediterráneo

IMAN
TEMPORALITY

interactiva



SALVATORE
PIAZZA

comuniKar

delikia

TU EQUIPO PARA PROYECTOS LOGÍSTICOS



tpf

LA INSTALACIÓN LOGÍSTICA QUE
BUSCAS DESDE 5.000 HASTA
125.000 m²

aspor

INGENIERÍA Y MANTENIMIENTO
DE INMUEBLES INDUSTRIALES Y
LOGÍSTICOS

EMPRESAS CERTIFICADAS EN ISO 9001 Y 14001

CTRA. Nacional III, Km 339, Edificio Masía Reva,
P.I. Sector 12, Ribarroja del Turia (Valencia).

902 107 500

www.tpfconsultora.es | www.aspor.es

ÉXITO DE PARTICIPACIÓN EN EL TORNEO DE GOLF ORGANIZADO POR APPI Y RIBA3

El Club de Golf El Bosque acogió el 05 de julio de 2019 el torneo de Áreas Industriales organizado por APPI y RibA3 y patrocinado por CBRE en el que participaron cerca de 90 jugadores.

Además del torneo de golf también se organizó un clínic para principiantes que pudieron dar sus primeros pasos en este divertido deporte apto para todos los públicos.

La clasificación de los jugadores con un hándicap de entre 15 y 36 puntos quedó liderada por Héctor Marfil, con seis bajo par, seguido de José Romero, con 5 bajo par, y por Herminio Crespo, con tres bajo par.



Entre los jugadores con entre 0 y 14.9 Hcp, el presidente de RibA3, Andrés Morata, se impuso a todos los competidores, con 6 bajo par. En segundo lugar quedó Román Ruiz, también con 6 bajo par y, el tercer puesto, lo ocupó Jorge Morata con 5 bajo par.

Participaron 43 jugadores de entre 15 y 36 y 44 competidores de entre 0 y 14.9. En total, 87 jugadores en este primer Torneo de Áreas Industriales APPI y RibA3. Por otra parte, la clasificación Scratch estuvo liderada por Jorge Morata, seguido de Mario Gelabert en segundo lugar y José Antonio Torres, en tercer lugar.

La jornada concluyó con el sorteo de un Ford Mustang para un fin de semana, gentileza de Vedat Mediterráneo.

www.riba3.es



¿Buscas nave en los polígonos de Riba-roja y su entorno?



RIBARROJA - MASÍA BALÓ

Almacén: 4.680 m²
Oficinas: 670 m²

- Playas de expedición y recepción sin obstáculos constructivos
- 8 muelles hidráulicos
- 2 rampas
- Estructura hormigón
- Construcción hormigón prefabricado
- Cubierta tipo sándwich
- Cuarto para carga de batería
- Altura libre 10 m.
- PCI: Bies y rociadores ESFR
- Oficinas representativas totalmente acondicionadas

RIBARROJA - SECTOR XIV

Parcela: 12.680 m²
Construido: 8.987 m²

- Cubierta tipo sándwich R4-44
- Protección activa contra-incendios formada por BIES, Rociadores ESFR
- Exutorios, Detección, alarmas
- Grupo de bombeo y reserva de agua
- Estructura y cerramiento de hormigón prefabricado
- Altura libre: 10 m.
- 18 muelles hidráulicos
- 10 muelles vehículo ligero
- Zona de carga de batería
- Oficinas totalmente acondicionadas



CBRE

96 316 28 90
www.cbreinmuebles.cbre.es

PLANO ASOCIADOS RIB A3

01 AISER	915902860	correo@aiser.com
02 ALMACENAJE Y TOTAL DISTRIBUCIÓN LOGÍSTICA, S.L.	960118801	www.atdl.es
03 ANEXA LOGÍSTICA, S.A.	961609929	www.anexalogistica.com
04 APERITIVOS Y EXTRUSIONADOS, S.A.U.	948819412	www.aspil.es
05 ARKOSLIGHT, S.L.	961667207	www.arkoslight.com
06 ASG CENTRO DE NEGOCIOS	961667749	www.asgrecambios.com
07 ASPOR FACILITY & SERVICES, S.L.	902107500	www.aspor.es
08 ASTRY - QUARK, S.L.	961665527	www.asty-quark.com
09 AUTA COMUNICACIONES, S.L.	961643020	www.auta.es
10 AUTOSUR DE LEVANTE, S.L.	961643040	www.autosurdelevante.com
11 BODEGAS NODUS, S.L.U.	962174029	www.bodegasnodus.com
06 CASTLE CLOUD SYSTEMS, S.L.	651397902	www.castlecloudthecloud.es
12 CATERING CINCO, S.L.	963530077	www.cateringcincos.com
13 CENTRAL DE COMPRAS DE HERRAMIENTAS S.L.	961666178	www.juliancelda.com
14 CHIC-KLES GUM, S.L.U.	961667980	www.chic-kles.com
15 COMERCIAL DE AUTOMOCIÓN RUBIO, S.L.	962745900	www.dealer.volvotrucks.es/car
16 COMPAÑIA DE DISTRIBUCIÓN INTEGRAL LOGISTA S.A.U.	962799500	www.grupologista.com
17 COR CAROLI CERAMICA, S.L.	961595449	www.corcaroli.es
18 CYTEM	961643160	www.cytemsl.com
19 DACHSER SPAIN, S.A.	961032000	www.dachser.com
20 DELTA VALENCIA, S.L.	961665037	www.deltavalencia.com
21 DESGÚACE MALVARROSA SL	960452010	www.desguacemalvarrosa.com
22 DISCANA S.L.	961666048	www.discana.es
23 DOOR SYSTEM, S.L.	961666003	www.doorsystem.es
24 DUE SERVICIOS DE INTERNET Y TELEFONIA S.L.U.	960479196	www.due telecom.com
25 EL CORTE INGLES	901122122	www.elcorteingles.es
26 ELECMAN TRADE, S.L.	961667214	www.elecman.com
27 ELECTROCEMA, S.L.	961665252	www.electrocema.es
28 EMA PVEDA, S.L.U.(NEUMÁTICOS PVEDA).	961665580	www.neumaticospoveda.com
29 EESS BP EL OLIVERAL	961665370	
30 GASTRES, S.L.	961667604	www.gastres.com
31 GB GRUPAJES, S.L.	961665232	www.grupajes.com
32 GERVASIO BELDA, S.L.	961666809	www.gervasiobelda.com
06 GREGAL INGENIERIA S.L.	963518208	www.gregalingenieria.com
33 GRUPO BERTOLÍN, S.A.U	963841234	www.grupobertolin.es
* HELLO ENGLISH SCHOOL	960727181	www.helloenglishschool.es
34 HERMANOS GIL ANDRES S.L.	629728811	

06 ICAM, S.L.	963540019	www.icams.es
34 IDC FORMACIÓN	963170735	www.idcformación.com
35 IMPROVING LOGISTIC & CONSULTING S.L.	961148972	www.improlog.com
36 INDUFRET VALENCIA, S.L.	961116066	www.indufret.com
37 INDUSTRIAS YUK, S.A.	961668457	www.yuk.es
38 INSIDE LOGISTIC, S.L.	961667620	www.insidelogistics.com
39 INSONORIZANTES PELZER, S.A.U.	961221380	www.adlerpelzer.com
40 INSPIRANIMATION, S.L.	625312795	www.inspirationanimation.com
41 INTERMOLDURAS S.L.	961668707	www.intermol.net
* INVEXT CORPORATION	9638396260	www.invest.es
42 IRISEM	961643010	www.irisem.com
43 IRVE	961238342	www.irve.es
44 JM DOOR SECURITY, S.L.	963830083	www.jmdoorsecurity.es
45 LAMAS Y ESTANTERIAS	961666101	www.lamasyestanterias.com
06 LDG OBRAS Y SERVICIOS, S.L.	961070130	www.ldgconstruccion.com
06 LLOP PROYECTOS INTEGRALES, S.L.	962126191	www.llopproyectos.com
46 LOGA LEVANTE, S.L.	676278412	www.logalevante.com
84 MAESO & PORTER, S.L.		
47 MATECO ALQUILER DE MAQUINARIA, S.L.U.	961767143	www.mateco.es
48 METALTEX IBERIA, S.L.	961668511	www.metaltex.es
49 MCBATH	963212311	www.mcbath.eu
50 MEYDIS, S.L.	902478766	www.meydis.com
* MONRABAL	963185656	www.monrabal.net
51 MONTAJES ELÉCTRICOS ASELA, S.L.	961665800	www.montajesasela.com
52 MUEBLES ROMERO, S.A.	961669509	www.mueblesromero.es
53 NACEX	961642778	www.nacex.es
54 NETAFIM SPAIN, S.L.	962753509	www.netafim.com
55 NEUMATICOS RAFAEL ORTEGA TOLEDO, S.L.	961643047	www.neumaticosortega.es
56 NORTHGATE ESPAÑA RENTING FLEXIBLE S.A.	961643390	www.northgateplc.es
57 PAL-MAN RECICLAJE DE PALETS MANISES, S.L.	645973612	www.palma.es
58 PANTOS LOGISTICS A3 VALENCIA, S.L.	996389211	www.pantos.com
59 PASARELA ILUMINACIÓN S.L.	961668687	www.somospasarela.com
60 PLAY BY PLAY TOYS AND NOVELTIES EUROPE, S.A.	961668522	www.pbpes.com
61 PINTURAS ISAVAL, S.L.	961640001	www.isaval.es
* PLATAFORMA LOGISTICA VALENCIANA A3, S.L.U.	963510223	www.nederval.com
62 PREP WORLD SPAIN, S.L.	962786227	www.prepworld.com
* PROMOCIONES NEDERVAL S.A.	963510223	www.nederval.com

63 QUALIANZA SERVICIOS INTEGRALES DE DISTRIBUCIÓN	961643276	www.calidadpascual.com/qualianza
64 RAFA SANZ, S.L.	961668762	www.rcomunicaciongrafica.com
65 RAMINATRANS, S.L.	963241050	www.raminatrans.com
66 READYBOX, S.L.	961505402	www.readybox.es
67 REVA EXPRESS S.L.	961666277	www.mrw.es
68 RHENUS LOGISTICS, S.A.U	961031200	www.rhenus.com
69 SERTRANS LEVANTE S.A.	961640135	www.sertrans.es
70 SOLDAVAL FORMACIÓN S.L.	962773594	www.cursosoldadura.es
71 SOLDAVAL SOLDADURAS PROFESIONALES VALENCIANAS S.L.	962779534	www.soldadura-soldaval.com
72 SOLER PREVENCIÓN Y SEGURIDAD	961643240	www.solerprevencion.com
73 TALLERES CARROCEROS INDUCAE, S.L.	961665231	www.inducaes.es
74 TALLERES DE LA GUÍA, S.L.	630060878	delaguia@gmail.com
75 TALLERES MOYA	695073065	tallermoya@wanadoo.es
76 THE MARKETIG VALLEY, S.L.	963546127	www.marketingvalley.es
77 THU PERFIL, S.L.	961340544	www.thu.es
78 TOP QUANTUM.	961800987	www.topquantum.com
7 TPF FACTORY, S.L.U.	902107500	www.tpfconsultora.es
79 TRANSPORTES CASPO, S.L.	963794750	www.caspo.es
* TRANSPORTES DIRECTOS NACIONAL E INTERNACIONAL	609593799	
80 TVS LOGISTICS IBERIA, S.L.U.		www.tvsscs.com
81 UMIVALE	961667886	www.umivale.es
82 VALENCIA CONTAINER DEPOT LOGISTICA, S.L.	961668622	www.vcdlogistica.com
* VALLIZAR, S.A.	961501704	info@vallizar.com
83 VALRESA COATINGS, S.A.	961669560	www.valresa.com
* WASSY HIMALAYA, S.L.	962127444	www.deobody.com





iriseM
CHEMICAL COACH

ENTREVISTA A: **AMAYA FERNÁNDEZ**

Directora general de IRISEM

"En un año se ha visto cómo el polígono ha dado la vuelta por completo. Ahora hay una relación fluida con las instituciones"

Amaya Fernández aún no había acabado el instituto cuando sus padres fundaron IriseM, la empresa dedicada a productos químicos, sobre todo, relacionados con el color para cualquier proceso industrial. Atraída por la gestión empresarial, encaminó sus estudios en esa dirección y hoy dirige la mercantil tras la jubilación de su padre. Además, fundó otra empresa tecnológica con su marido y es vocal en cuatro asociaciones empresariales. Inquieta y reivindicativa, fundó junto a Andrés Morata y otros empresarios la asociación RibA3 para dar voz a las empresas de Riba-roja. Hoy, Amaya Fernández repasa los logros de su empresa y de la asociación y, también, analiza los retos para el futuro.

¿Empezamos por el principio, ¿cómo llegas a la Dirección General de IRISEM?

En realidad, el principio es mucho antes. Hace 28 años, mis padres fundaron la empresa. Era 1991 y yo cursaba 3º de BUP así que decidí enfocar mis estudios hacia la empresa. Estudié la carrera de Administración y Dirección de Empresas y después, compaginándolo con el trabajo en IRISEM, estudié un MBA.

¿Accediste a la Dirección al jubilarse tu padre.

Sí pero antes ocupé otros cargos en la empresa. Primero fui la directora de Calidad, y después, la directora Financiera. Ahora soy la directora general tras la jubilación de mi padre.

¿Cuál es la labor de IRISEM?

La empresa se fundó en 1991 para ser la distribuidora de la marca Clariant en el este y sur de la península. A partir de ahí, crecimos de la mano de nuestros clientes y en la actualidad diseñamos y formulamos productos químicos, especialmente, pigmentos, en función de cada aplicación y a petición del cliente. Estamos en prácticamente todos los sectores industriales aunque primordialmente trabajamos con la industrial del plástico y, en segundo lugar, de la pintura.

¿Estáis en toda la península?

Tenemos delegaciones en Andalucía y Baleares pero trabajamos con clientes de todo el territorio nacional. También hacemos negocio en Portugal y Francia pero apenas si llega al 10 % del total de facturación.

¿Qué perfil es el de los empleados de IriseM?

Es un poco difícil de encontrar porque todos nuestros comerciales tienen que tener formación técnica. Todos son licenciados en Química. Aun así, hemos tenido mucha suerte. En esta empresa hay muy poca rotación de profesionales. También en el Dpto. de Administración donde hay empleados que llevan desde el principio con nosotros.

¿La empresa tiene 28 años de vida, ¿siempre habéis estado en Riba-roja?

No. En este polígono llevamos unos 15 años.

¿Ha cambiado mucho la zona industrial de Riba-roja en estos años?

Sí. Cuando nosotros llegamos no había apenas accesos ni servicios para las empresas. Faltaban contenedores, la iluminación era escasa y deficiente, había muchos robos... Ha mejorado bastante.

Aun así, hace unos años decidisteis algunos empresarios de la zona crear una asociación, RibA3, ¿por qué?

Bueno, fue Andrés (Morata) el impulsor. Velamos que la zona iba creciendo, sobre todo, con el sector logístico, y que apenas se invertían en los polígonos. Las empresas pagamos muchos impuestos pero no se reversion en servicios y mejoras para las zonas industriales mientras el tráfico y las necesidades seguían aumentando. Además, no teníamos una comunicación con el Ayuntamiento, no sabíamos a quién dirigirnos y hacerlo de manera individual no daba resultado. Por eso creamos RibA3. Ahora hay una gran relación con el Ayuntamiento. En un año se ha visto cómo el polígono ha dado la vuelta por completo y se han duplicado los asociados.



**UNIFORMIDAD
LABORAL Y CALZADO
DE SEGURIDAD**

CONTACTO ZONA LEVANTE

Antonio Mesa

mail: amesa@modyf.es

tel: 651077113



**ESPECIALIZADOS EN LA GESTIÓN
INTEGRAL DE RESIDUOS**

Servicio gratuito de recogida, de papel, cartón y plásticos

Nuestra amplia flota de camiones y contenedores nos permite adaptarnos a las necesidades de nuestros clientes



1

COMPROMISO

Aunar servicios medioambientales de gran calidad con la búsqueda de soluciones que den valor a los residuos.

CALIDAD
Parte imprescindible de todos nuestros procesos.

2



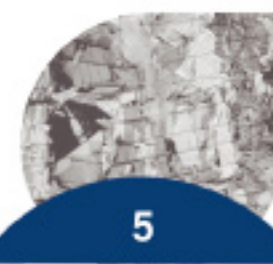
3

**TRANSPORTE,
VALORIZACIÓN Y
TRATAMIENTO
DE RESIDUOS**

Servicios de recogida y de transporte de todo tipo de residuos peligrosos y no peligrosos.

**VALORACIÓN
DE COLCHONES**
Especializados en el reciclaje de colchones usados.

4



5

**DESTRUCCIÓN DE
DOCUMENTACIÓN
CONFIDENCIAL**

Somos gestores de la recogida, tratamiento y destrucción de documentación confidencial.

www.smv.es

OFICINAS: Paseo Ruzafa 11, pta 7, 46002 Valencia | Tel: 96 853 827 - Fax: 963 512 173
CENTRO DE TRATAMIENTO: C/ Caldereros nº 44, 46 y 48, Pol. Ind. El Mar, 46120 Alboraya (Valencia)





? Como vicepresidenta de RibA3, ¿cuáles crees que deben ser los objetivos de la asociación?

La idea es conseguir que RibA3 sea una asociación potente y que, al menos, el 70 % de las empresas esté asociada. Esperamos que con el desarrollo de la nueva Ley de Áreas Industriales se potencie y mejore la gestión en los polígonos y se impulsen cuestiones que preocupan mucho como la seguridad.

? Hablando de asociacionismo, no sólo formas parte de la Junta Directiva de RibA3, también perteneces a muchas otras organizaciones empresariales.

Sí. Ahora mismo estoy en Quimacova, la CEV, la AVEP (por el sector del plástico) y en la Asociación de Empresarias y Profesionales Valencianas. La verdad es que soy muy partidaria del asociacionismo aunque en Valencia

parece que nos cuesta un poco movilizarnos y colaborar para conseguir objetivos comunes.

Creo que las asociaciones son importantes porque se aporta valor y se comparten ideas. Yo pertenezco a todo lo que veo que me puede aportar y donde creo que yo puedo aportar.

En una asociación 'geográfica' como RibA3, además, es más fácil colaborar porque los asociados, generalmente, no compiten en el mismo sector y no hay suspicacias. Se trabaja conjuntamente para beneficio de todos.

? Y, por si fuera poco dirigir una empresa y estar en la Junta de varias organizaciones empresariales, decidiste junto a tu marido fundar otra empresa hace unos años.

Así es. Con mi marido, que también colabora en la gestión de Irisem, decidimos fundar Nunsys que se encarga de ofrecer servicios tecnológicos a las empresas. Allí también estoy en el Consejo de Administración y colaboro en el departamento financiero.

? Son empresas de sectores totalmente diferentes...

Sí. Y también en cuanto a tamaño: en Irisem somos 15 empleados y facturamos 4,5 millones al año; en Nunsys hay ya 500 personas trabajando y la facturación ha alcanzado los 40 millones. Y aún tenemos una tercera 'micropyme' en casa porque tenemos 5 hijos de entre 14 años y nueve meses.

? ¿Cuál es el truco para llegar a todo?

La clave está en la organización, pero sobre todo, en rodearse de un buen equipo. Nosotros tenemos la suerte de tener muy buenas personas cerca para ayudarnos y hacernos todo más fácil tanto en casa como en las dos empresas.

? Ser mujer y madre, ¿es un handicap para desarrollar tu carrera profesional?

Yo he tenido suerte, la verdad. El sector químico es un sector con muchos años de actividad y en la Junta Directiva de la asociación somos solo dos mujeres. Sin embargo, siempre nos han tratado muy bien y nos han tenido en cuenta. Yo, personalmente, no he tenido ningún problema concreto, pero sí es verdad que hay veces en las que he sido consciente de tener que demostrar más por ser mujer.

Al final, en el mundo empresarial pasa lo de siempre: como los hombres tiran de hombres porque se sienten más cómodos, cuantos más hombres haya en puestos directivos, más hombres seguirán entrando. Entonces, es difícil para las mujeres llegar ahí pero no estar y desenvolverse. Una vez allí, todos somos profesionales y se valora a todos por igual.

A eso se suma que las mujeres, socialmente, desempeñamos aún unos 'roles' que nos dificultan el camino. Por ejemplo, cuando termina una Junta Directiva, normalmente, las mujeres salimos corriendo porque tenemos cosas que hacer en casa (la compra, los niños...) y los hombres suelen estar 'liberados' de esas responsabilidades por lo que pueden hacer networking mientras se toman un café. Parece una tontería, pero son cosas importantes para,

por ejemplo, afianzar relaciones y designar cargos, etc.

Se avanza. Yo creo que nuestras madres lo tendrían más difícil, pero en nuestra generación ya es todo más sencillo. Las cosas han mejorado y seguirán mejorando.



BUSCANDO LA EXCELENCIA

EQUIPO DE PROFESIONALES CON AMPLIA EXPERIENCIA AL SERVICIO DE LA ORGANIZACIÓN

- Auditoría y contabilidad
- Legal y Tributario
- Restructuración empresarial
- Consultoría: sistema de gestión por procesos (S.G.P.)
- Sector público

J.A. FUSTER y asociados S.L.P.
Soluciones personalizadas

C/ Isabel La Católica 19-6 | 46004 Valencia, España
T: 963530056 F: 963530494 E: info@jafuster.com

www.jafuster.com

✓ Auditores desde 1983

✓ Consultores formados en multinacionales con más de 25 años de experiencia en S.G.P.

✓ Más de 130 procesos de restructuración empresarial

VENTAJAS DE SER ASOCIADO DE RIBA3

La misión de la RibA3 es aportar valor a las empresas ubicadas en los polígonos de Ribarroja del Túria y constituirse en punto de encuentro donde aunar intereses, darse a conocer o reivindicar necesidades comunes.

Les mantenemos informados de todo aquello de relevancia para su empresa, a través de:

- Revista cuatrimestral
- Comunicados puntuales
- Clipping de prensa diario

PRINCIPALES ACTIVIDADES DE LA ASOCIACIÓN



Supervisión del mantenimiento de las instalaciones e infraestructuras: limpieza general, zonas aparcamiento, jardinería, señalización...



Impulsores y coordinadores del Plan de Autoprotección en coordinación con el Servicio de Bomberos.



Generar y coordinar sinergias en servicios entre asociados (gestión de residuos, vigilancia nocturna, formaciones transversales...)



Interlocutor ante las administraciones, con una gestión activa con el ayto. de Riba-roja, IVACE y Consellería de Industria.



Miembros de la Federación de polígonos empresariales, holding empresarial ante las administraciones nacionales con poder y repercusión mediática.



Posibilidad de realizar notas de prensa, comunicados, y presentar noticias de su compañía en la revista de la Rib A3 o la página web.



Gestión de la red de Rib A3 Proveedores: acuerdos con proveedores para la mejora de sus ofertas a todas las empresas del polígono.



Coordinación y ejecución de estudios (eficiencia energética, movilidad sostenible, etc.)



Gabinete de prensa a disposición de los asociados con los contactos con la prensa provincial.



Servicio de buzón concentrado GRATUITO para asociados, con opción de caseta en el P.I. El Oliveral o Sector 13, en Ribarroja.

RIBA3 CONSIGUE QUE SUS ASOCIADOS PUEDAN DISFRUTAR DE LOS SERVICIOS DE CÁMARA VALENCIA EN CONDICIONES VENTAJOSAS



RibA3 ha firmado un acuerdo de colaboración con **Cámara Valencia** que implica el compromiso de ambas entidades para llevar a cabo actividades que redunden en beneficio de las empresas asociadas a RibA3 en materia formativa, de internacionalización, de empleo y de innovación.

El presidente de **RibA3**, **Andrés Morata**, y el presidente de Cámara Valencia, **José Vicente Morata**, han suscrito esta semana el acuerdo entre ambas entidades para que nuestros asociados disfruten de la oferta para empresas de Cámara Valencia en condiciones ventajosas como descuentos de hasta un 20 % en cursos de formación.

El acuerdo implica establecer líneas de cooperación en materia de prestación de servicios entre ambas entidades, que permitan a **RibA3**, y, por consiguiente, a sus asociados, el acceso a un portafolio de servicios de alto valor añadido en condiciones especiales. Servicios que van desde **la internacionalización, a servicios de formación, servicios de emprendimiento y empleo, innovación y arbitraje.**

En cuanto a los cursos de formación, se ofrece un descuento de un 20 % en aquellas formaciones elaboradas a medida de las empresas y, entre un 5 y un 10 % de descuento en las formaciones del catálogo de la Escuela de Negocios Lluís Vives. Los cursos abarcan desde la capacitación de directivos hasta el reciclaje de trabajadores pasando por la capacitación de los recién titulados. Asimismo, se incluye en la oferta cursos de inglés.

En cuanto a internacionalización, Cámara Valencia proporcionará a **RibA3** asesoramiento técnico especializado (información, conocimiento y recursos humanos) relacionado con las actividades de promoción exterior, asesoramiento internacional y tramitación exterior. En toda esa cartera de servicios, los asociados de **RibA3** podrán optar a un 10 % de descuento.

En este acuerdo también se incluye el **Plan Integral de Cualificación y Empleo (PICE)** que desarrolla Cámara Valencia con la colaboración de **RibA3** (instalaciones, medios de captación, etc).

Con la firma de este convenio, Cámara Valencia también pone a disposición de los asociados de **RibA3** las acciones en materia de innovación que desarrolla como jornadas, talleres, seminarios y programas específicos para pymes como Innocamaras, además de ofrecer el servicio de mediación y arbitraje a las empresas asociadas de **RibA3**.



www.riba3.es

24
OCT

10:00-12:00
ASG
Centro de Negocio

CHARLA: "PRIMEROS AUXILIOS Y MATERIAL DE APOYO EN LOS MISMOS: DISPOSITIVO ANTIATRAJANTAMIENTO"
DIRIGIDO A: Directores de Recursos humanos, técnicos de rrhh, responsables de seguridad, responsables de prevención y todo profesional que quiera informarse sobre la temática.
CONTENIDO: Existen en el mercado dispositivos de primeros auxilios que apoyan la labor del personal que realiza las maniobras, uno de ellos es el dispositivo antiatragantamiento Dechocker. Se hará una demo de su uso.
PONENTES: **Antonio López** (Director de APEX Emergencias) | **Antonio Alcalá** (Distribuidor de los dispositivos DECHOKER, Plantra)

07
NOV

10:00-12:00
ASG
Centro de Negocio

JORNADA "WORKSHOP: GESTIÓN DEL TIEMPO CON HERRAMIENTAS LEAN SERVICES"
DIRIGIDO A: todos los profesionales que quieran hacer un mejor uso del tiempo para su bienestar personal y profesional.
CONTENIDO: Workshop práctico en el que los asistentes aprenderán de forma sencilla y mediante uso de herramientas y técnicas al alcance de cualquiera, cómo gestionar mejor el tiempo personal y de su equipo. "Lean no es una metodología, ni un compendio de buenas prácticas (como ITIL), es una filosofía, una forma de pensar y actuar basada en escuchar "la voz del cliente", con la finalidad de cuidar a los clientes, escuchar sus necesidades, darles la atención que se merecen".

28
NOV

10:00-12:30
ASG
Centro de Negocio

CHARLA "LAS PERSONAS EN EL CENTRO DEL MODELO DE NEGOCIO"
DIRIGIDO A: Directivos de empresas sensibilizados con la importancia de las personas en los procesos de cambio y transformación, aquellos que quieran cambiar su rumbo y aprovechar al máximo el potencial de los RRHH de su empresa para avanzar y crecer. En general aquellos que quieran dar un vuelco a su modelo de negocio a partir del potencial de las personas.
CONTENIDO: El impacto de las personas en los procesos de cambio en los modelos de negocio; y la transformación basada en el talento como factor clave en la diferenciación.
PONENTES: **José Enrique García** (CEO Equipo Humano), **Manuel Muñoz** (Director de Desarrollo de Negocio en Equipo Humano) y **Aquilino Medina** (CEO en Aquilino Medina Tu estrategia Empresarial)

10
DIC

10:00-12:00
ASG
Centro de Negocio

CHARLA: "ADAPTACIÓN A LA DIRECTIVA EUROPEA DE 2030: ENVASES BIODEGRADABLES Y COMPOSTABLES"
DIRIGIDO A: Fabricantes de packaging de los sectores de: alimentación, cosmética y farmacéutica.
CONTENIDO: Con la directiva europea en 2030, TODOS los envases de plástico tendrán que ser Reciclables, Reutilizables o Compostables, así pues, los fabricantes de packaging del sector de la alimentación, los mayores consumidores de plástico tradicional de la UE, deberán adaptarse a esta normativa para seguir operando. Buscaremos una solución sostenible para esta nueva conjuntura con un deadline inminente.
PONENTES: **José F. Salom** (ha trabajado en empresas de primer nivel como SmurfitKappa o la londinense PretAManger, y en la actualidad es el responsable de la expansión europea de ADBioplastics)

12
DIC

16:00-19:00
ASG
Centro de Negocio

ASAMBLEA GENERAL ORDINARIA RIBA3 Y ENCUENTRO NAVIDEÑO CON EL ALCALDE DE RIBARROJA
A las 16:00 horas en 1ª convocatoria, y a las 16:30 en 2ª convocatoria, se realizará la asamblea general de socios, tras la cual realizaremos el habitual encuentro con el Alcalde de Riba-roja D. Robert Raga, tras el cual se servirá un vino de honor.

Todas estas jornadas son **GRATUITAS***, puedes escribirte a llamando al **678 497 670** o escribiendo a gerencia@riba3.es
Y se realizarán en **ASG CENTRO DE NEGOCIO (1er piso) C/ Mallorca nº2, P.I. Poyo de Reva S-12 (Ribarroja del Turia)**

18
DIC

09:30-18:00
ASG
Centro de Negocio

EDICIÓN ESPECIAL CURSO EN RIBA-ROJA: "PORQUE NO SÓLO TENEMOS QUE SER BUENOS, ADEMÁS TENEMOS QUE PARECERLO"
PRECIO: 180€ No Asociados // 150€ Asociados. Consulta descuentos si vienes con algún compañero.
PONENTES: **Maribel Vilaplana**
Ver información detallada en página 22 de la presente revista.

* Excepto el curso del 18 de DIC: "PORQUE NO SÓLO TENEMOS QUE SER BUENOS, ADEMÁS TENEMOS QUE PARECERLO"

vrp electric
TECNOLOGÍA ELÉCTRICA

C/ Jaume I, 20 - 46687 - Albalat de la Ribera (Valencia) | M: 669 478 039, T. 962 490 059

vrpelectric.com

Vrp nace como una empresa de servicios en el campo de la **ingeniería eléctrica, instalación y mantenimiento industrial**, y tras más de 20 años de especialización, conforma una de las compañías que mayor soporte técnico y humano ofrece a sus clientes.

SERVICIOS

Autoconsumo fotovoltaico | Iluminación LED (Fabricación propia)
Recarga de vehículos eléctricos | Automatización Industrial
Instalaciones eléctricas en baja y media tensión

Colaborador oficial de:

IMAN | SOLUCIONES INTEGRALES EN RECURSOS HUMANOS

CONECTAMOS EL TALENTO CON LAS OPORTUNIDADES

VALENCIA
Av. Pio XII, 54
(CP 46015)
Tel. 963 16 14 99

www.imancorp.es •



MARIBEL VILAPLANA
20 años dedicada al mundo de la comunicación. La televisión, su medio; el público en directo, su reto. Ha compaginado su acreditada carrera en los principales medios audiovisuales de la Comunidad Valenciana, con la conducción de grandes y pequeños eventos. Su misión, hacerlos inolvidables. Su método, la conexión.

COMUNICACIÓN DE IMPACTO

18 DIC 2019 | EDICIÓN ESPECIAL CURSO
09:30-18:00H | EN RIBA-ROJA:
HABLAR EN PÚBLICO

"Porque no sólo tenemos que ser BUENOS, además tenemos que PARECERLO."

OBJETIVOS

- En un mercado como el actual, resulta imprescindible no sólo ser el mejor, también hay que parecerlo y para ello es necesario ir más allá, es necesario conectar.
- Tenemos que dejar de ser invisibles y proyectar una imagen de éxito y capacitación: tenemos que generar impacto.
- Y para conseguirlo debemos mostrar nuestro verdadero potencial a través de la comunicación pero dando un paso más, porque queremos que nos escuchen pero sobretodo que nos recuerden.
- Con la ayuda de una cámara, trabajemos las técnicas para convertir cualquier intervención en un mensaje tan atractivo y creativo como para dejar huella.
- Porque comunicar es mucho más que hablar.

CONTENIDO DEL CURSO

UNA IMAGEN SEGURA Y UNA VOZ QUE SE SEDUCE

1. Comunicar vs conectar
2. ¿Qué es lo que seduce en un discurso?
3. El gran enemigo, las inseguridades
4. Lenguaje paraverbal

NUESTRO CUERPO HABLA. EL LENGUAJE NO VERBAL.

5. El Lenguaje no verbal. Nuestro cuerpo habla
6. Lenguaje no verbal. Kinesia
7. Los gestos
8. Lectura de nuestro propio lenguaje corporal
9. Los cuatro pasos para proyectar una imagen persuasiva
10. El discurso de impacto
11. El anclaje

+Info: gerencia@riba3.es

¡Somos las máquinas de vending que estabas buscando!

El mejor café, productos frescos y referencias naturales para llevar una vida equilibrada. Apostamos por el deporte, la sostenibilidad y la buena atención al cliente.

teika.es

600 333 335 | hello@teika.es

teika
EL BUEN VENDING



ENTREVISTA A: **SALVADOR TOMÁS**

Coordinador del Área de Polígonos Industriales de Riba-roja

"Queremos acercarnos más a las empresas, que se sientan parte del municipio"

¿Cuál es la función del área de polígonos industriales del Ayuntamiento?

Resumiendo, nos encargamos de cualquier incidencia que se pueda dar en la vía pública y que tengan que ver con las competencias del Ayuntamiento y ofrecemos información de subvenciones y ayudas que pueden ser de interés para las empresas. En cuanto a empleo, recogemos y difundimos los puestos que ofertan las empresas.

En vuestra labor, ¿qué papel juega RibA3?

Colaboramos en todos los sentidos con RibA3. La asociación nos transmite las incidencias o los problemas que surgen en el día a día para que podamos gestionar una solución rápida y eficaz. También colaboramos para mejorar distintos aspectos como la regulación del tráfico, mejoras en zonas verdes...en general, para que exista un mayor bienestar de las empresas enclavadas en las Áreas Industriales de Riba-roja.

Cuando accedí al cargo ya expuse la necesidad de que hubiera un asociacionismo fuerte para que el Ayuntamiento pudiera disponer de un interlocutor para tratar cuestiones generales del polígono.

En tu opinión, ¿cuál crees que es principal problema que tenían los polígonos de Riba-roja?

El principal problema que había era la falta de atención básica. Hablamos de limpieza, de mantenimiento de zonas verdes... El objetivo que nos marcamos para empezar era alcanzar esos niveles básicos y lo hemos conseguido.

Otra de las asignaturas pendientes era conseguir que

las empresas confiaran en el Ayuntamiento. Creo que lo hemos conseguido.

¿En qué sentido?

Por ejemplo, durante muchos años no ha habido retorno de los impuestos que han pagado las empresas en forma de servicios o infraestructuras para los polígonos y eso genera mucha desconfianza hacia la administración. Ahora se empieza a ver ese retorno, aunque aún tímidamente porque hay muchas cosas por hacer en las áreas industriales.

¿Cuáles son esos retos de futuro?

Queremos acercarnos aún más a las empresas y prestarles más servicios. Además, hasta ahora ha existido un gran problema de desinformación. Las empresas no tenían un interlocutor directo en el Ayuntamiento que se encargara de los temas de las áreas industriales y queremos que se sientan integradas y que se sientan parte del municipio.

En estos momentos, ¿cuál es la principal carencia de los polígonos?

El principal problema que sufren los polígonos es el de los accesos. Lo que ocurre es que no es sólo una cuestión de inversión. El Ayuntamiento podría destinar fondos propios o buscar subvenciones y ayudas de otros organismos. El problema es que se necesita la autorización de otras administraciones porque las obras y mejoras en los accesos pueden afectar a redes viarias generales, como pueden ser la A3 o la A7 y eso limita mucho la capacidad de actuación del Ayuntamiento.

TORRIJOS
ABOGADOS

El estar bien asesorado por un abogado experto puede evitar muchos problemas en el futuro y reportar muchos beneficios.

ESPECIALISTAS EN DERECHO MERCANTIL Y FISCAL

C/ Guillén de Castro 57 - Pta. 19 - Valencia
www.torrijosabogados.com
963 942 102

MJC
CONTROL Y TRATAMIENTOS
www.mjcservicios.com

Tratamiento de aguas | Calidad del aire interior (DQA-CAI) | Control de plagas
Tratamiento de maderas | Desengrase y limpieza de campanas y conductos de extracción de cocinas | Legionella: control y prevención

902 898 225 | mjcservicios.com

• Estudio de diseño gráfico

LUCE CREATIVO DISEÑO GRÁFICO
Diseño gráfico, editorial y web

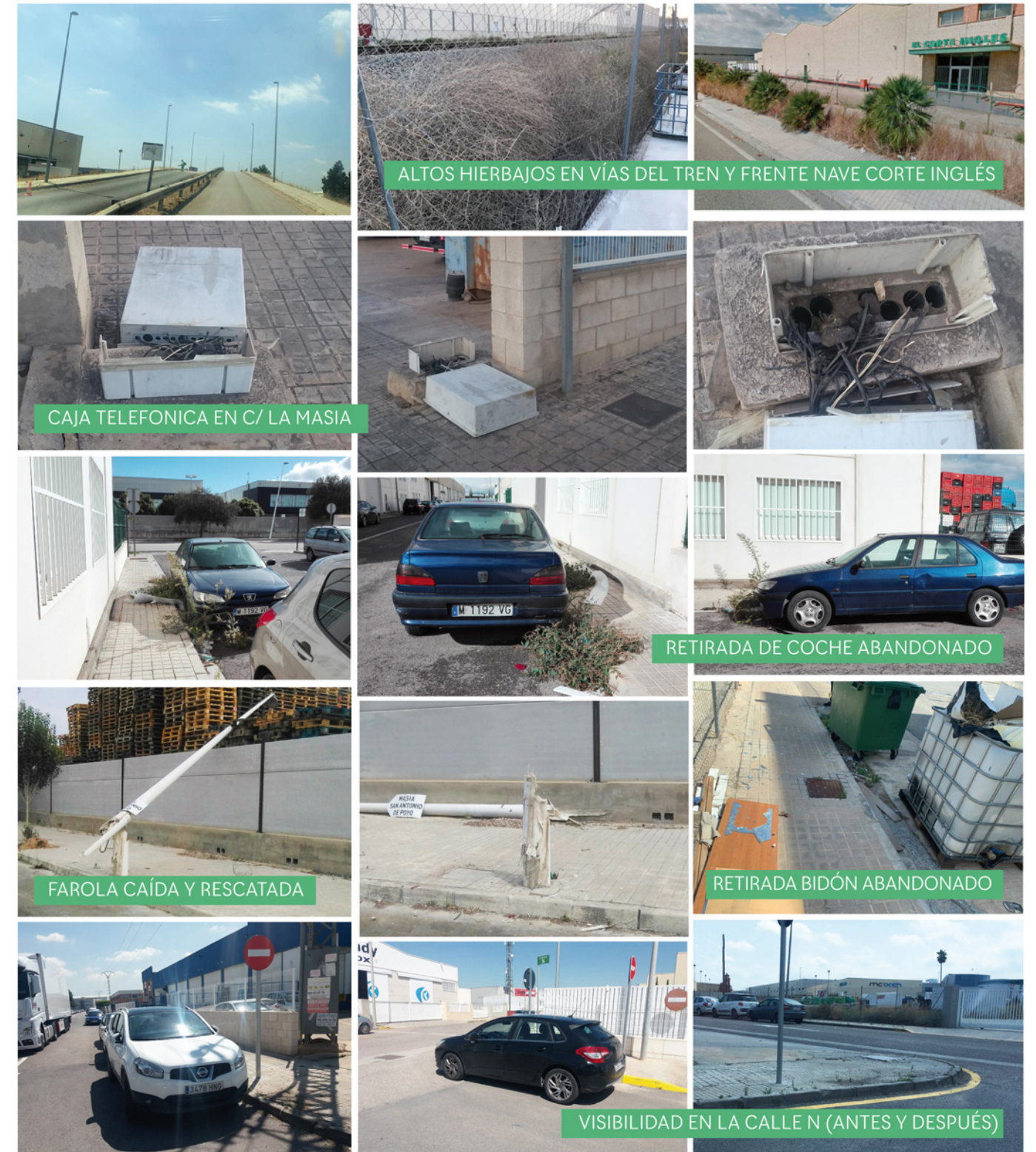
lucecreativo.com
info@lucecreativo.com

La banca que et toca.

No hem arribat a ser el que som per ambició sinó per compartir els teus valors.

INCIDENCIAS GESTIONADAS POR LA ASOCIACIÓN

RibA3 gestiona a diario incidencias reportadas por empresas, realiza su seguimiento y apoya al ayuntamiento en las tomas de decisiones para la resolución de las mismas.



Beneficiate de un 10% de descuento en más de 80.000 neumáticos en stock

MONTAJE + EQUILIBRADO INCLUIDOS EN LA PROMOCIÓN

MEDIDAS TURISMO/FURGO/4X4 OCASIÓN
(PRECIO FINAL TODO INCLUIDO)

175/65 R14 a partir de 29€	225/45 R17 a partir de 39€
195/65 R15 a partir de 29€	195/70 R15 a partir de 43€
205/55 R16 a partir de 33€	235/65 R17 a partir de 38€

DESCUENTO DE:

-10%

MONTAJE + EQUILIBRADO INCLUIDO en neumáticos de ocasión de alta calidad

P. I. El Oliveral, Calle Y, 9 - 46394 Ribarroja del Túrria
+34 96 166 86 86 info@neumaticospoveda.es

Parque logístico Sur Valencia

Naves en alquiler "Llave en mano"

Parque logístico
modulable
desde 5.000 m²

Edificio 1: 21.000 m²
Edificio 2: 60.000 m²

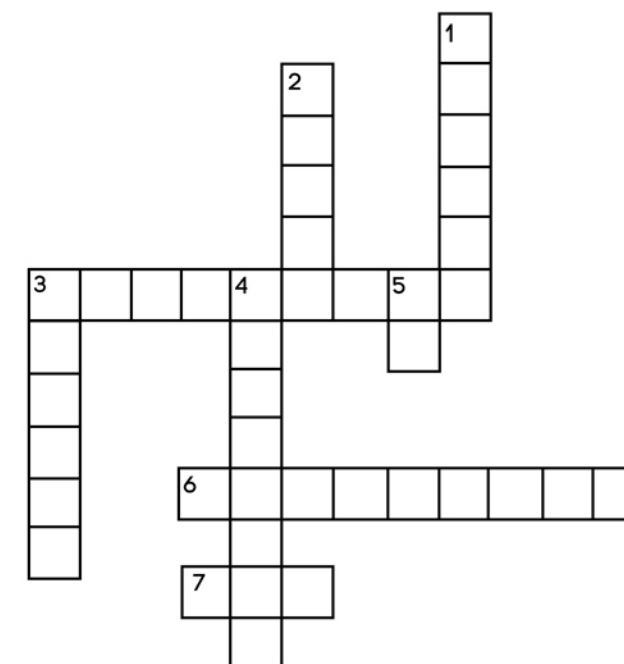
CRUCIGRAMA 1

VERTICAL

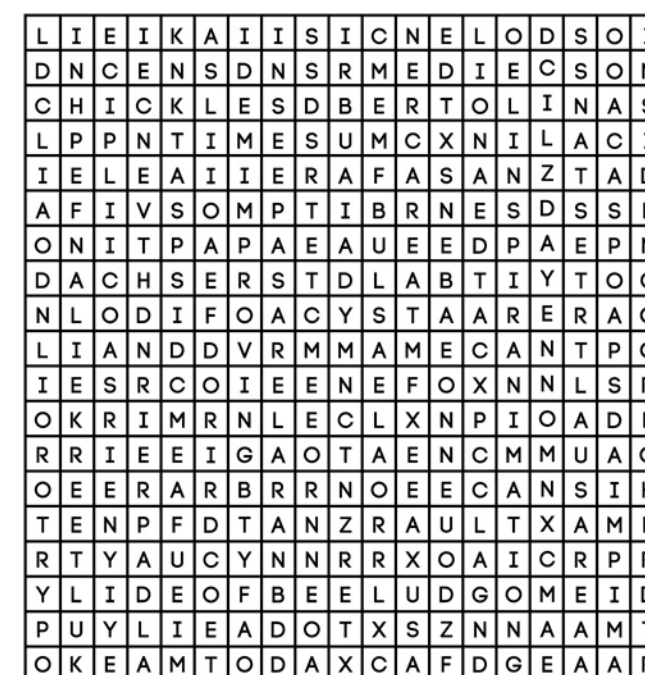
1. Frecuencia de Rib A3 en emitir un resumen de prensa a asociados >> 6 letras
2. Nombre del concesionario que ofrece el sorteo del Mustang en el evento 11 de abril del 2019 >> 5 letras
3. Por qué tipo de denominación están identificadas las calles del P.I. El Oliveral >> 6 letras
4. Nombre del técnico de polígonos de apellido Tomás >> 8 letras
5. Línea de cercanías que tiene parada cerca de S12 y S13 >> 2 letras

HORIZONTAL

3. Actividad principal de muchas empresas de Riba-roja >> 9 letras
6. Polígono en el que se construirá un nuevo acceso a la A3 >> 3 palabras (9 letras)
7. Número de revistas editadas por RibA3 hasta abril del 2019 >> 3 letras



SOPA DE LETRAS



PALABRAS A ENCONTRAR

ANEXA	METALTEX	INSIDE
DACHSER	INDUFRET	LAMAS
CHICKLES	RAFASANZ	INSPIRANIMATION
ELECTROCEMA	CASPO	READYBOX
BERTOLIN	PASARELA	IMPROVING

Podrá consultar los resultados de estos pasatiempos en el apartado Blog de la web www.riba3.es

Confiamos en que se haya entretenido y aprendido sobre nuestros polígonos.

Comercializa:
InmoKing
REAL ESTATE

Madrid
911 09 05 03

Valencia
963 38 54 84

BODEGAS NODUS

www.bodegasnodus.com

facebook Bodegas Nodus Instagram Bodegas_Nodus





IMPROVING
Logistics & Consulting

*Somos tu
ventaja
competitiva*

Fiabilidad, flexibilidad, confianza y una experiencia de más de 10 años en el sector de la logística avalan nuestra trayectoria y nos convierten en una herramienta definitiva para el éxito de tu empresa.

+34 618 312 817
dgarcia@improlog.com
www.improlog.com

Almacenamiento / Transporte Terrestre Nacional e Internacional
Transvase y Cambios de Embalaje / Abastecimiento de Líneas
(JIT) / Controles de Calidad (Retrabajos y selecciones)

Despósito Aduanero (DA y DDA) / Servicios de Outsourcing / Consultoría
para la Logística / Cargas completas (FCL), parciales y grupalaje / Secuenciación,
Kanban, Line Feeding / Embalajes / Gestión de procesos logísticos y tecnología WHALES

TLT

TECHNICAL LOGISTIC TRANSPORT, S.L.
transtlt.com



Entrega directa,
urgente y asegurada

Servicios críticos
de logística

- ▶ Camión completo
- ▶ Grupaje convencional
- ▶ Mercancías peligrosas
- ▶ Transportes especiales
- ▶ Transporte Express
- ▶ Jit
- ▶ Euromodulares
- ▶ Hand Carrier
- ▶ Charter
- ▶ Import-Export

